

Onderscheiding voor VWS

Ook in race voor Europese titel



Matthie Bergman
m.bergman@hdcmedia.nl

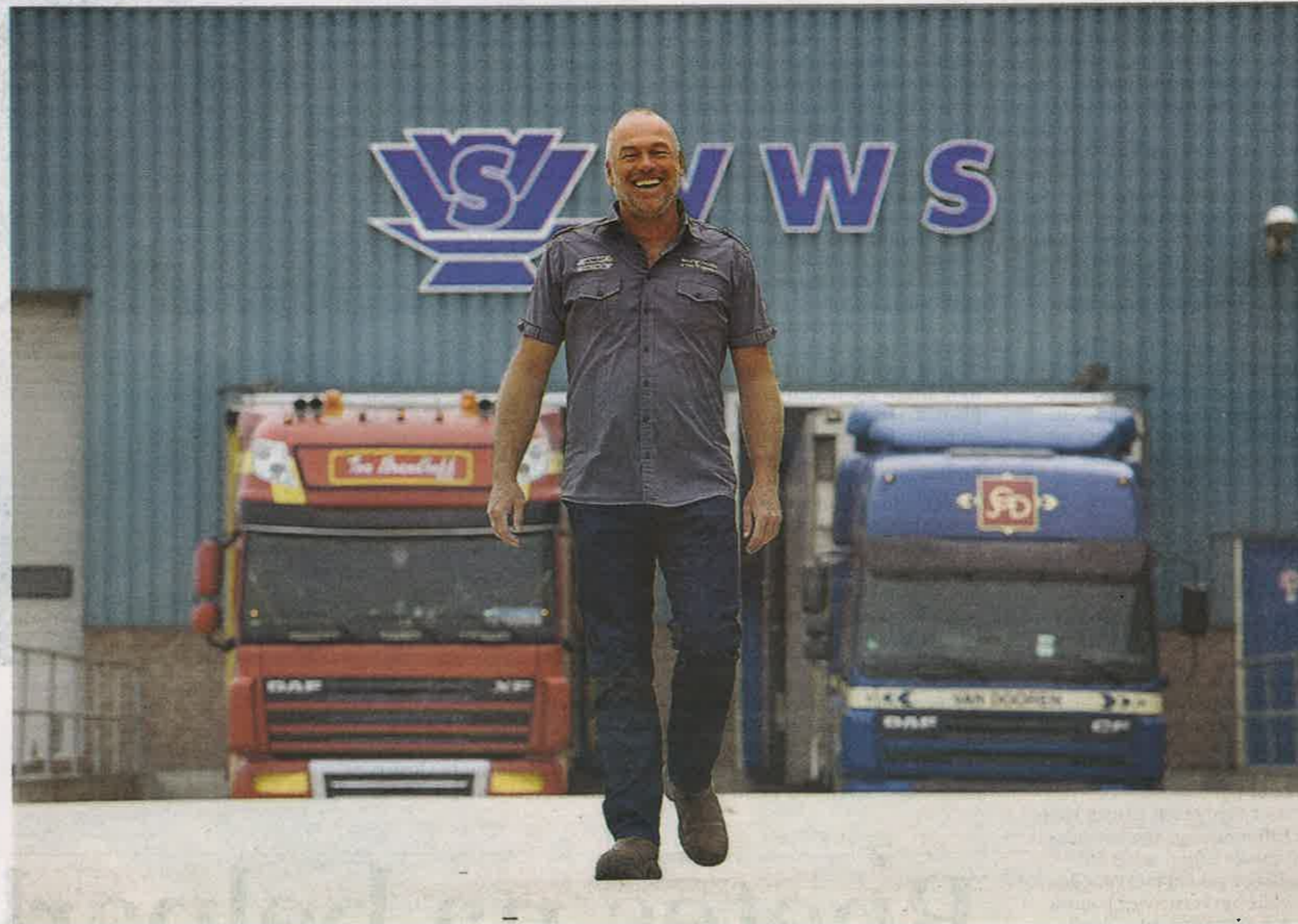
Broek op Langedijk ✦ Het bloembollenim- en exportbedrijf VWS in Broek op Langedijk is in de race om de European Business Award alvast uitgeroepen tot nationaal kampioen in de categorie im- en export. Een stap dichterbij de Europese titel.

Gert Sijm, die met zijn vader Piet VWS leidt, toonde zich gisteren uiteraard blij met de onderscheiding. VWS heeft zich niet zelf voor de prijs voorgedragen, dat kan niet. Maar Sijm is natuurlijk wel blij. „Het is extra publiciteit en ook goed om naar je klanten toe te kunnen melden. Je hoopt dat dit positief uitwerkt op je omzet.”

Sijm blijkt bij een rondgang door zijn bedrijf vooral ook trots te zijn over wat de in totaal 26 mensen bij VWS presteren. Het bedrijf im- en exporteert bollen van vooral lelies, irissen, tulpen en gladiolen en heeft ruim vijfhonderd klanten in 56 landen en eigen kwekerijen in Frankrijk, Brazilië, Nieuw-Zeeland en Chili.

VWS behoort volgens Sijm tot de top 10 wereldwijd. „Maar alle tien komen ook uit Nederland.”

Zelf geeft hij een paar argumenten waarom VWS voor de Europese onderscheiding in aanmerking zou kunnen komen. „Onze 'bedrijfspolicy' is dat we binnen 24 uur contact opnemen met een klant. Verder bezoek ik ze persoonlijk allemaal eens in de drie jaar. Ik heb laatst dan ook



Gert Sijm is trots op het bedrijf.

FOTO JFOTO/JAN JONG

berekend dat ik inmiddels al in 44 landen ben geweest.”

Hij benadrukt dat alle medewerkers samen voor het succes zorgen. Een voorbeeld van die bedrijfscultuur: „Ze nemen zelfs hun computertablet mee tijdens de vakantie en als

het nodig is hebben we contact.” Ander pluspunt, zo zegt hij, zijn de constante groei (‘We maken nog steeds winst’) en de uitstraling van het bedrijf. „Verder kijk ik vooral naar wat me bij anderen irriteert en probeer dat bij ons te voorkomen.”

VWS heeft alle kennis, techniek en papieren in huis om de bollen het hele jaar door kant-en-klaar te maken voor de export, inclusief de machtiging voor de douanezegels. Elke behandeling van de bollen doet VWS zelf. Daarnaast test het bedrijf

ook nieuwe soorten.

Het bedrijf steekt verder veel geld in automatisering. „We waren de eerste in deze sector met een robot. Die kan alle orders verwerken, dus zorgen dat de juiste kisten met bloembollen naar het juiste adres gaan.”